



**intalsis**network  
SERVICIOS Y SOLUCIONES ERP  
- DISTRIBUCIÓN -

El software integral  
para el sector mayorista

**Documentación técnica**

---

Partner oficial  
**ekon**  
a Unit4 business

**ekon** distribución

# ekon Distribución

## El software integral para las empresas de distribución mayorista

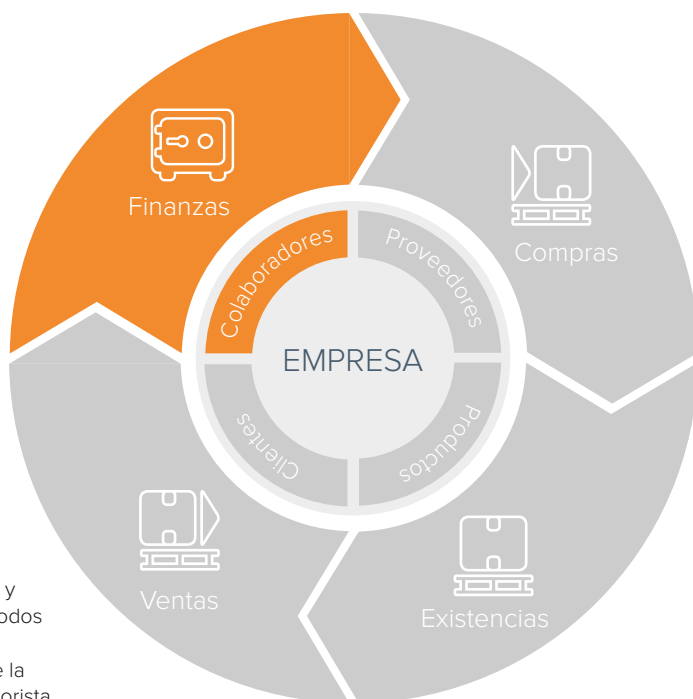
### Nuevos retos

El sector mayorista se enfrenta a un mercado cada día más exigente y con márgenes cada vez más estrechos y en donde la diversificación de las líneas de distribución, incluyendo la venta de las mercaderías a través de internet está en continuo cambio. Por este motivo las empresas necesitan mejorar su eficacia operativa mediante la optimización de sus procesos, tanto en la gestión de la cadena de suministros como en la toma de decisiones rápida, dinámica y con la mayor efectividad. Retener a sus clientes exige poder hacer frente a cambios continuos en la demanda y la máxima flexibilidad en sus procesos comerciales. Sólo de esta forma podrá conseguir la máxima rentabilidad, imprescindible para alcanzar los objetivos empresariales y el éxito.

### Nuevas necesidades

Para hacer frente a estos retos, las empresas necesitan sistemas que se adapten de forma ágil y que den respuesta a las necesidades cambiantes del sector. ekon Distribución lo hace con su amplia capacidad funcional:

- ▶ **Módulo de aprovisionamiento avanzado**, con automatización de las compras a partir de pronósticos de la demanda, reglas de aprovisionamiento y otros factores como plazos de entrega, existencia actual, punto de pedido, existencia mínima, compra mínima, a partir de datos históricos de periodos anteriores, etc.
- ▶ **Condiciones comerciales totalmente flexibles** y adaptables:
  - ▶ **Tarifas variables.** Políticas de precios ajustables a las circunstancias del mercado. Fidelización de los clientes a través de la personalización de precios y condiciones comerciales
  - ▶ **Rappels sobre ventas** con condiciones personalizables (Grupos de clientes, grupos de artículos, fechas de aplicación, retribución por tramos)
  - ▶ **Comisiones de venta** sobre objetivos con opción de escalado y bonificaciones
  - ▶ **Gestión del transporte.** Asignación de rutas y optimización de los repartos. Reducción de costes del transporte
  - ▶ **Ayuda a la toma de decisiones.** Análisis permanente y en tiempo real de la situación de la empresa. Toma de decisiones rápida y fundamentada mediante indicadores definibles por el usuario que disponen de navegación hacia el origen de la información



Gestión automatizada y eficiente de todos los procesos de gestión de la empresa mayorista

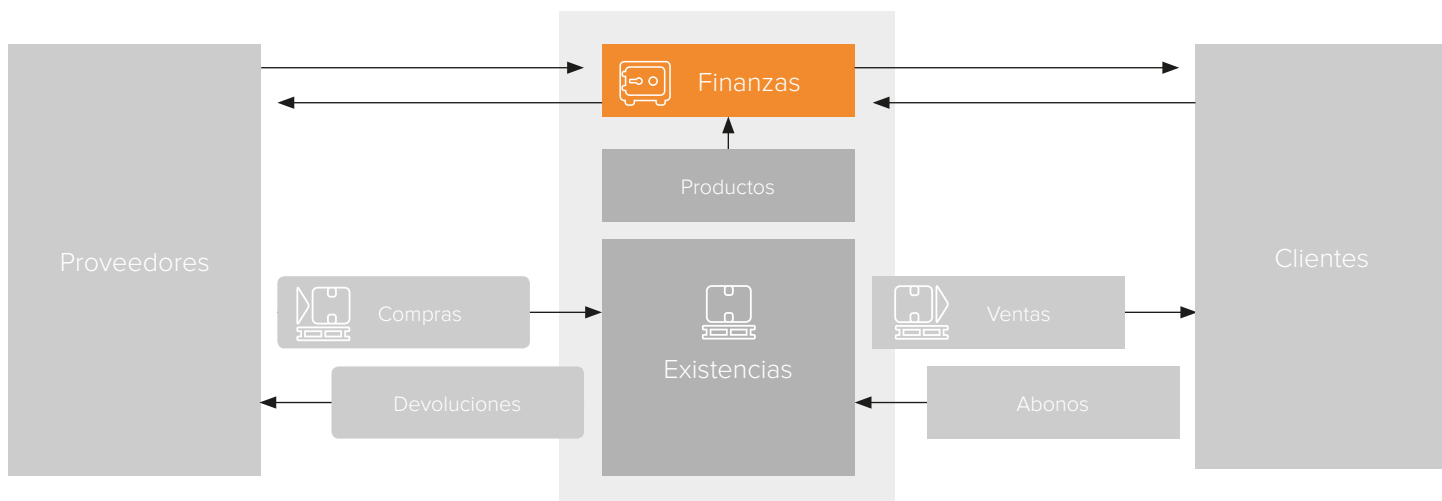


**ekon Distribución en acción** – Dispone de un sistema inteligente y configurable que determina y optimiza las compras a realizar por la empresa, a partir de múltiples elementos

## Beneficios

- ▶ **Optimiza la cadena de suministros.** ekon Distribución aumenta su eficiencia mediante la mecanización de todo el proceso, la gestión de disponibilidades y la confección de propuestas de compras, su preparación, comprobación y envío para ofrecer el servicio de forma rápida y sin errores.
- ▶ **Reduce la inversión en stock.** Ajusta las existencias a la demanda, rebajando los stocks de los almacenes. La precisión en los inventarios y la programación de acuerdo con las previsiones optimizan la gestión del almacén para ajustarlo a las necesidades de los pedidos.
- ▶ **Fideliza a tus clientes.** Mejora la imagen de tu empresa frente a sus clientes, mediante el establecimiento y cumplimiento de los plazos de entrega acordados y en las condiciones estipuladas con el mínimo de inversión en administración e inventarios.
- ▶ **Siempre disponible.** Gracias a sus soluciones diseñadas para Cloud Computing, los procesos se gestionan en cualquier lugar y momento, con total disponibilidad.
- ▶ **Aporta una visión 360° de clientes.** Conociendo sus necesidades, puedes anticiparse a ellas.
- ▶ **Te diferencia de la competencia.** Su plataforma tecnológica diferenciadora está diseñada para adaptar los procesos de gestión a las necesidades específicas, con el menor esfuerzo y sin contrapartidas de posterior evolución y mantenimiento.
- ▶ **Optimiza los procesos internos.** La automatización de tareas mediante flujos de trabajo (workflow), la gestión documental integrada y el trabajo en línea desde los almacenes reducen el tiempo dedicado a los procesos de distribución y ofrecen acceso instantáneo a la información.





ekon Distribución gestiona todos los procesos de las empresas de distribución mayorista

### Avanzadas funcionalidades en todos los ámbitos

- ▶ **Automatiza las operaciones entre almacenes.** Trabaja con diferentes tipos de almacenes, tanto propios como almacenes reguladores (actúan como almacenes proveedores) y regulados (actúan como clientes). Genera automatismos que hacen innecesario duplicar operaciones.
- ▶ **Propuestas de compra.** Maneja diferentes propuestas y aporta ayudas para analizarlas y decidir la ganadora. El paso a firme de una propuesta puede ser automático o asistido.
- ▶ **Encargos,** para el suministro de artículos especiales que no se encuentran en el almacén o no forman parte del catálogo de productos general de la empresa. Estos encargos generan automáticamente una compra al proveedor correspondiente. Al recibir el material se habilita automáticamente el servicio de la mercancía al cliente.
- ▶ **Gestiona integralmente las devoluciones a proveedores.** Ofrece un circuito específico de gestión de las devoluciones originadas por diferentes motivos (caducidad, desperfectos, averías, artículos retirados, solicitud del propio proveedor, etc.). Con toda esta información, evalúa y cataloga a los proveedores en función de su nivel de calidad.
- ▶ **Integración de portales de compra web,** propios o de terceros. ekon Distribución se integra con facilidad con los portales web, ya sean propios o de terceros, para ofrecer una gestión avanzada de la propia línea de ventas a través de la web.
- ▶ **Genera automáticamente propuestas y pedidos de compra.** Dispone de un sistema inteligente y configurable que determina y optimiza las compras a realizar por la empresa, a partir de múltiples elementos. Por ejemplo: previsión de demanda, ponderación de ventas de años y meses anteriores, stock disponible, compra mínima, punto de pedido, lote múltiplo, etc. La información es configurable para cada proveedor y artículo.
- ▶ **Gestiona de manera integral transporte, rutas y repartos.** Configura diferentes rutas de reparto y automatiza toda la documentación que requieren los vehículos para su correcta entrega. Toda la información queda posteriormente disponible para su posterior análisis y gestión estadística.
- ▶ **Contratos de proveedores.** Registra toda la información relativa a las condiciones pactadas con los proveedores: plazos, avisos para la renegociación, acciones previstas, precios pactados, condiciones de facturación y pago, etc.
- ▶ **Tarifas avanzadas de compra y de venta.** Dota de una gran flexibilidad a los precios y condiciones comerciales de compra y de venta generales o personalizables para clientes y proveedores.
- ▶ **Rappels y comisiones sobre objetivos.** Gestiona de forma controlada todas las bonificaciones pactadas con clientes (rappels) o representantes (comisiones). ■

---

## Sobre Intalsis

Fundada en 2014, Intalsis recoge la experiencia de otras empresas consideradas predecesoras con más de 25 años de trayectoria en el sector de las tecnologías de la información. Intalsis ha sabido crecer estableciendo sólidas alianzas tecnológicas y comerciales con los que en la actualidad son los más importantes proveedores globales de infraestructura TI y Sistemas de Gestión Empresarial.

Además de la unidad de negocio de soluciones ERP de última generación, cuenta con otras dos grandes divisiones comerciales. Su catálogo de productos y soluciones incluye el Área de Sistemas y el Área de soluciones e-business en las que podemos encontrar entre otras, soluciones tan vanguardistas como Robótica e Inteligencia Artificial que, junto con los ERP, contribuyen a optimizar al máximo los procesos de producción de sus clientes.

La entidad cuenta con más de 60 profesionales especializados en derecho, ingeniería de sistemas, ingeniería de telecomunicaciones, economía y marketing, entre otras, ofreciendo servicios especializados a pymes, asociaciones, federaciones y organismos oficiales.

## Sobre Unit4

Unit4 es un fabricante multinacional de software de gestión empresarial centrado en las personas. Con ingresos anuales superiores a 600 millones de euros y más de 4.200 empleados a nivel mundial, Unit4 ofrece al mercado soluciones ERP y aplicaciones sectoriales de primer nivel, que se caracterizan por su fácil integración y gran agilidad post-implementación. Miles de organizaciones se benefician de sus soluciones, en sectores como la industria, los servicios profesionales, la distribución mayorista y retail, la educación, la sanidad, el sector público, las organizaciones sin ánimo de lucro y de servicios financieros, entre otros.

**Unit4**, *In business for people.*